



INVENTARIO DE REAPERTURA

PROFESIONAL & REVENTA

1. PROFESIONAL

Realiza un conteo físico de todo tu inventario disponible

El valor recomendado es = 10% de la venta correspondiente a 2 meses de servicios

EJEMPLO: Ventas mensuales de servicios = \$30,000

10% de \$30,000 = \$3,000

Valor de inventario disponible = \$3,000 x 2 = \$6,000

Inventario actual disponible = \$4,000

Orden Mínima = \$2,000

Inventario Total después de recibir la orden = \$6,000

¿Como distribuir los \$2,000?

Considera los tonos top 20 + el +10% de la cantidad normal disponible

Ten un poco de más reveladores, peróxidos, aluminios, tanto como sea necesario

Considera de 7-10 días extra mientras recibes la orden (se requiere tiempo adicional para recibir la orden)

2. RETAIL

Realiza un conteo físico de todo tu inventario disponible (reventa)

El valor recomendado es = 2 meses de venta productos (reventa a costo de adquisición)

EJEMPLO: Ventas mensuales de reventa = \$4,000

Valor de inventario disponible (a costo de adquisición) = \$2,000 x 2 = \$4,000

Inventario actual disponible (a costo de adquisición) = \$3,100

Orden Mínima = \$900

¿Cómo distribuir los \$900?

Considera los top10 SKUs +25% de la cantidad normal disponible

Considera de 7-10 días extra mientras recibes la orden (se requiere tiempo adicional para recibir la orden)